

# Värikauppa.com

Pro-Värin asiakaslehti 1/2018

PRO VÄRI



**Koulutuksella  
lisävauhtia  
toimintaan**

Koulutuskeskuksemme  
Salossa

**Esittelyssä  
asiakkaitamme**

Automaalaamo WePaint  
Automaalaamo JL Autohoito Oy

# Koulussa ta-va-taan!

Erään viisauden mukaan kyky oppia säilyy samanlaisena läpi elämän, ainoastaan halu oppia vähenee iän myötä. Uskomme Pro-Värissä tuohon viisauteen, mutta panostamme vahvasti siihen, että myös oppimishalu säilyy läpi työelämän. Tässä lehdessä on esitelty koulutuskeskustamme, jossa jo useat asiakkaammekin ovat käyneet hankkimassa lisätietoja myymistään tai käyttämistään tuotteista.

Omalle henkilökunnallemme järjestämme koulutuksia säännöllisesti sekä uutuuksista että kertaamme myös jo pidempään myynnissä olleita tuotteita. Monesti ajatellaan, että koulutukset ovat suunnattu vain uusille työntekijöille, tai että konkarit tietävät jo kaiken, ja heille päivä koulunpenkillä on hukkaan heitettyä aikaa. Tuo ei missään nimessä pidä paikkaansa. Moni kokeneempi työntekijä on koulutuksissa oppinut uusia ominaisuuksia tutuistakin tuotteista, ja samalla on saatu taas uusia työkaluja myynti- tai maalaustyöhön. Ja usein itse asiaankin pystyy keskittymään paremmin, kun lähtee omalta työpaikalta erikseen koulutukseen, sen sijaan että yrittää oman työn ohessa hiukan hankkia lisätietoa jostain. Koulutuksen ohella palveluumme kuuluu myös teknisen tuen tarjoaminen, josta kerromme tulevissa numeroissa lisää.

Tässä lehdessä esittelemme jälleen asiakkaitamme, jotka muuttavat maalipurkin sisällön tuotteeksi, joka saa oman asiakkaansa loistamaan. Kannattaa myös tutustua juttuun Silcon tuoteperheestä. Maahantuomamme laatubrändi on kovaa vauhtia valtaamassa alaa Suomessa, joten kannattaa hypätä Silcon kelkkaan jo tässä vaiheessa.

Kuten tämänkin lehden sisällöstä huomaat, on tämä vuosi Pro-Värin 35. toimintavuosi. Juhlan tiimoilta on vuoden aikana luvassa monenlaista aktiiviteettia. Kannattaa seurata ilmoitteluamme ja hyödyntää edut.

Loistavaa vuotta kaikille!

Rami Rauvola  
Pro-Väri Oy, Toimitusjohtaja  
0440 779 214,  
rami.rauvola@provvari.fi

Ps. Kannessa on Kari Saurun (CKS-Trading) Dodge Town Wagon vuodelta 1958. Auto on maalattu pohjasta pintaan DeBeerin tuotteilla.



## Henkilökuntamme esittäytyy:



### KUKA OLET?

Olen *Tapio Kakko*, asuinpaikka Salo ja ikä 50 vuotta.

Perheeseen kuuluu vaimo, aikuiset kaksoispojat, tytär ja mäyräkoira Lilli.

### MITEN KAUAN OLET OLLUT PRO-VÄRISSÄ? / MITÄ TEIT AIEMMIN?

Olen tullut Pro-Väriin töihin vuonna 1989. Koulujen ja armeijan jälkeen olen työskennellyt Pro-Värissä yhtäjaksoisesti nyt jo yli 28 vuotta.

### TOIMENKUVASI PRO-VÄRISSÄ?

Toimin myymäläpäällikkönä Salon toimipisteessä, hyvän myymälätien kanssa.

### PARASTA TYÖSSÄSI?

Mukavat asiakkaat, haastava työ ja hyvä työyhteisö.

### TERVEISET LUKIJOILLE?

Kyllä se siitä, kun se kuivuu.



provvari.fi

**Maahantuonti**  
010 315 3100  
import@provvari.fi  
Kalliotie 2  
04360 Tuusula

**Myymälä Salo**  
010 323 4210  
salo@provvari.fi  
Salitunkatu 4  
24100 Salo

**Myymälä Turku**  
010 323 4200  
turku@provvari.fi  
Korjasmaenkatu 5  
20360 Turku

Maahantuonti avoinna ma-pe 8-16, myymälät avoinna ma-pe 8-17.



## Pro-Värin tarina

Pienestä myymälästä se alkoi – nimittäin Pro-Värin tarina. Perheyrittys sai alkunsa vuonna 1983, kun Harri Litsilä perusti ensimmäisen Pro-Väri myymälän Saloon. Maalausalan ammattilaisille suunnattua kauppaa tehtiin aluksi 70 neliön myymälätiloissa Helsingintien varressa.

Kipinän oman yrityksen perustamiseen Harri sai työskennellessään paikallisen rautakaupan maaliosaston hoitajana. ”Tuohon aikaan ammattiasiakkaille ei ollut omia palvelupisteitä, vaan kaikki ovesta tulevat asiakkaat palveltiin vuorollaan saman tiskin takaa. Oli siinä ammattimaalareilla välillä hermot pinnassa, kun työmaalle oli kiire ja omaa palveluvuoroa piti kiltisti odotella jonon häntäpäässä” muistelee Harri.

Haastavista palvelutilanteista oppineena Harri sain idean perustaa ammattiasiakkaille suunnatun, paremman palvelun maalikaupan. Yrityksen toiminta-ajatus oli tarjota ammattilaisille nopeampaa ja täsmällisempää palvelua sekä laajempi valikoima erikoistuotteita kuin kuluttaja-asiakkaille suunnatusta kaupasta.

Toiminnan pikkuhiljaa kasvaessa kompakti myymälätila vaihtui nykyaikaisempaan myymälään Salon Meriniityssä. Uusi sijainti ammattiasiakkaita paremmin palvelevalla liikepaikalla sai aikaan asiakasmäärän kasvun ja asiakaskunnan monipuolistumisen. Vuonna 1992 Pro-Väri avasi toisen myymälän Turkuun, Kärämäentielle. Näin paikallisesta maalikaupasta tuli maakunnallinen ja toimintasäde muuttui 50 kilometristä 200 kilometriin.

Harrin puoliso, Anne tuli miehensä rinnalle Pro-Värin liiketoimintaan 1990-luvun loppupuolella ja perheen poika, Anssin autteli jo pikkupoikana vanhempiaan myymälän töissä. Anssi opiskeli myöhemmin tradenomiksi ja valmistuttuaan siirtyi kehittämään perheyrittöksen toimintaa.

2000-luvun lopulla Pro-Värin liiketoiminta laajeni jälleen. Yrityskaupan myötä maalien ja maalaustarvikkeiden maahan tuonti siirtyi Pro-Väri Import Oy:lle. Pro-Väri Import sijaitsee logistisesti keskeisellä paikalla Tuusulassa, Uudellamaalla. Yrityksen suorat yhteydet Euroopan merkittävimpiin maalausalan valmistajiin takaavat asiakkaille entistä laajemmän tuotevalikoiman ja lyhyemmän toimitusajan. Pro-Värin yhteistyö maalausalan ykkösbrändien kanssa on ollut pitkäjänteistä ja jatkuu aina vain vahvempaan.

### Loistavan palvelun talo

Pro-Väri haluaa tarjota yliveraisen asiakaskokemuksen, joka alkaa asiakkaan ensimmäisestä kohtaamisesta ja perustuu yksilöllisten odotusten ja tarpeiden aktiiviseen tunnistamiseen ja täyttämiseen. ”Tavoitteenamme on ylittää asiakkaan odotukset joka päivä. Loistava palvelu ja toiminnan jatkuva kehittäminen ovat toimintamme keskiössä. Tarjoamme sellaisen tuotteiden, palvelun ja asiantuntijuuden kokonaisuuden, jota muualta ei löydy” sanoo Harri.

Asiakkaat ovat tärkeä osa Pro-Värin jo 35 vuotta kestänyttä tarinaa. Sujuva vuoropuhelu, keskinäinen arvostus ja ymmärrys sekä yhteinen tahtotila saada asiakkaiden liiketoiminta loistamaan, ovat yrityksen menestyksen salaisuus.

Kaksi sukupolvea, kolme kaupunkia, 21 rautaista maalausalan ammattilaista, ja tuhansia asiakkaita yksittäisistä autoharrastajista suuriin laivateollisuuden toimijoihin. Asiakkaiden luottamus Pro-Väriä kohtaan innostaa kehittymään jatkuvasti. ”Haluaamme olla huomenna parempia kuin mitä olemme tänään” kiteyttää Harri.

## Nimitykset

*Olli-Veikko Laine* on nimitetty 2.1.2018 alkaen Pro-Väri Oy:n myyntiedustajaksi vastuualueinaan automaalit, hiomatarvikkeet, maalauslaitteet ja autonhoitotuotteet. Hänellä on noin kymmenen vuoden työkokemus sekä raskaan kaluston että henkilöautojen maalaamisesta.

*Mikko Suvimetsä* on nimitetty 31.10.2017 alkaen Pro-Väri Import Oy:n liiketoimintajohtajaksi. Aiemmin Mikko toimi tuotepäällikkönä Pro-Väri Import Oy:ssä.

*Toni Olli* on nimitetty 1.2.2018 alkaen Pro-Väri Import Oy:n myyntipäälliköksi. Aiemmin Toni toimi aluemyyntipäällikkönä Pro-Väri Import Oy:ssä.

## Esittelyssä asiakkaamme

# Automaalaamo JL Autohoito Oy

Hollolan Kukkilassa sijaitseva Automaalaamo JL Autohoito on ammattitaitoinen autojen- ja moottoripyörien maalaukseen sekä peltitöihin erikoistunut yritys. Vuonna 2002 perustettu yritys on hankkinut erikoisosaamisen myös pisteosien kromauksesta.

Maalaamon toimitusjohtaja Jarno Lappalaisella on noin 30-vuoden kokemus automaalauksesta, ja nyt hän saa jakaa tietoaan pojalleen Janille, joka työskentelee toisena maalarina JL Autohoidossa opiskellen samalla oppisopimuksella automaalariksi. Käytössään JL Autohoidolla on yksi maalaus-kammio, joka riittää tällä hetkellä heidän tarpeisiin.

Automaalaamo JL Autohoito maalaa kaikki autot merkistä riippumatta, mutta tällä hetkellä päämerkkeinä ovat BMW ja Kia.

DeBeerin maaleihin Automaalaamo JL Autohoito vaihtoi vuoden 2018 alussa. Syy vaihtoon oli yksinkertainen, JL Autohoito halusi hinta-laatusuhteeltaan hyvän maalin, jonka peittokyky ja sävytarkkuus olisivat erinomaisia. Myös maalausjärjestelmän yksinkertaisuus ja käyttämisen helppous tukivat maalimerkin vaihtoa. Automaalausala on hektistä, jonka takia nopea ja laadukas palvelu on tärkeää. Siksi palvelun laatuakin painoi vaakakupissa, kun JL Autohoito mietti maalimerkin vaihtoa.

Vaihdon ollessa ajankohtainen Jarno Lappalainen kysyi muilta maalareilta ja eri maalaamoista suosituksia. DeBeeristä saamansa hyvän palauttaan perusteella Jarnon oli helppo tehdä

päätös, "Miksi käyttää huonompaa...!".

Vielä 2000-luvun alussa alueella toimi DeBeer-jälleenmyyjä, joten merkki oli tuttu jo niiltä ajoilta, ja jonkin verran kokemusta JL Autohoidolle on kertynyt DeBeerin akryylilinjasta sekä pohjamaaleista ja lakoista, näin ollen täysin vieraaseen merkkiin vaihto ei tapahtunut. Jarno sanoo saaneensa niin paljon positiivista palautetta muilta maalaamoilta DeBeeristä, että ilman omakohtaista kokemustakin hän olisi vaihtanut DeBeeriin.

Jarno Lappalainen näkee DeBeerin suurimpina etuina kompaktin linjan, jonka takia varasto ei sido suuria summia rahaa. DeBeerin kanssa ei ole ollut sävyongelmia. Värimittarillekaan ei ole toistaiseksi ollut tarvetta, kun värikartaston värimallit pitävät niin hyvin paikkansa! DeBeer 900+ -vesiväri linja toimii kuten luvattiin. Lisäksi Jarnon mielestä oli erittäin positiivista huomata, että DeBeerin maalausjärjestelmä on erittäin helppo oppia. Oppisopimuksella aloittanut maalari maalaa itsenäisesti jo 2 viikon jälkeen.

Sekä Automaalaamo JL Autohoito että Pro-Väri Import odottavat hedelmällistä yhteistyötä, sillä molemmat haluavat tarjota asiakkailleen vain parasta.

JL Autohoidon toiminnasta voit kysyä Jarno Lappalaiselta, puhelin: 0400 900 375 tai sähköpostilla [jarno.lappalainen@jlautohoito.fi](mailto:jarno.lappalainen@jlautohoito.fi).



Kuvassa vasemmalta oikealla, Jani Lappalainen, teknikkomme Ollipekka Jaatinen ja Jarno Lappalainen.



## Esittelyssä asiakkaamme **Automaalaamo WePaint**



WePaint automaalaamo on merkki-riippumaton auto- ja vaurikorjaamo, joka sijaitsee Helsingin Malminkartanossa hyvien liikenneyhteyksien varrella. Maalaukset ja kolarikorjaukset tehdään ammattitaidolla sekä henkilö- että pakettiautoihin, merkistä ja mallista huolimatta.

Aki Wickström perusti WePaintin haaveiltuaan pitkään omasta yrityksestä. Vuonna 2017 asiat etenivät, ja jo toukuussa Aki perusti oman yrityksen, automaalaamo WePaintin. Työntekijöiksi valikoituivat pitkän kokemuksen omaavat henkilöt, sillä pienyrityksessä ammattitaidon merkitys korostuu erityisen paljon.

Vaikka WePaintissä maalataan ajoneuvoja merkistä riippumatta, on yritys erikoistunut Porsche -merkkiin. Pääsääntöisesti DeBeerin sävytarkkuus on ollut hyvä, mutta korjausmaalauksen ollessa kyseessä voi sävy toisinaan teettää työtä. Oman erikoishaasteensa antaa Porsche, sillä autoissa saattaa olla yksilöllisiä erikoissävyjä, jonka auton omistaja on valinnut tehdastilauksena. Mutta näistä on selvitty ja jokainen maalaustyö on saatu luovutettua asiakkaalle sovitun aikataulun mukaisesti. WePaint hakee jalansijaa kilpailluilla automaalaamomarkkinoilla nopealla toimitusajalla sekä työn laadulla, joka kattaa myös premium-kategorian autot. He tekevät myös vakuutusyhtiöiden hyväksymänä vaurikorjauksia.

WePaint maalaa kaikki autot DeBeer 900+ vesiohenteisella automaalilla. Maalaustoiminta alkoi DeBeerin tuotteilla. Valinta oli helppo, sillä yrityksen alkuvaiheessa kaikki investoinnit oli mietittävä erityisen tarkasti. DeBeerin tuotteet ovat tunnettuja hyvästä hinta-/laatusuhteesta sekä pienestä purkkimäärästä. Aloituskustannus oli pieni ja WePaint pystyi heti keskittymään maalaamon pyörittämiseen. Maalareilla oli entuudestaan kokemusta DeBeeristä ja se osaltaan helpotti maalimerkin valintaa.

Maalarit kokivat DeBeerin-maalijärjestelmän helpoksi käyttää, esimerkiksi maalaukset voidaan toteuttaa yhdellä kovettajalla. Yksinkertaisuus vähentää virheen mahdollisuutta, tuotteet eivät pääse vanhentumaan vajaissa purkeissa ja apuaineet on minimoitu – nämä kaikki näkyvät maalaamisen helppoutena.

WePaint työllistää neljä henkilöä, joista maalareita on kaksi, toiset kaksi ovat peltiseppiä. Tilat ovat avarat ja valoisat, esikäsitteilytilan lisäksi löytyy maalausammio sekä erillinen imuseinällä varustettu ruiskutustila. Ruiskutustilassa saadaan maalattua pienosia helposti ja nopeasti. Maalaamon työtilanne on ollut erittäin hyvä alusta lähtien. Kaikki maalaustyöt pyritään tekemään asiakkaan aikataulujen mukaisesti ja korjaukset ovatkin olleet lyhyehköt – yleensä asiakkaat haluavat autonsa mahdollisimman nopeasti takaisin ajoon.

Maalaustöitä on uudelle maalaamolle riittänyt hyvin, ja usein korjaukset ovat isompia maalauksia ja peltitöitä voi olla paljon. Koska suurin osa maalatuista merkeistä on arvoautoja, pintalakkaukseen käytetään DeBeer Supreme-kirkaslakkaa, jolla saavutetaan myös Porscheen soveltuva pinnanlaatu. Kyseinen kirkaslakka on myös helppo viimeistellä ja kiillotus on työvaiheena nopeaa.

Yhteistyö Pro-Väri Importin kanssa on toiminut hyvin. WePaint on saanut koulutuksen tuotteisiin ja teknikko on heidän käytettävissään. Myös tavarantoimitukset ovat sujuneet moitteetta. Toimintaa on kehitetty yhteistyössä ja pitkäjänteisesti, jotta maalaamo pääsee keskittymään omaan ydinosamaiseensa paremmin.

WePaintin toiminnasta voit kysyä suoraan Aki Wickströmiltä, puhelin: 010 311 4830 tai sähköpostilla [info@wsnordic.fi](mailto:info@wsnordic.fi).



## Koulutuksella lisävauhtia toimintaan

Pro-Väriin koulutuskeskus avattiin Saloon lokakuussa 2016, ja se toimii samassa kiinteistössä Pro-Väriin myymälän kanssa. Koulutuskeskuksessa on teorialuokka ja 150 m<sup>2</sup> käytännön harjoittelutila, joka pitää sisällään esikäsittelytilan ja erillisen sävyttämön sekä maalausammion. Tilat ovat avarat ja siistit sekä varusteltu nykyaikaisin työvälinein. Koulutuskeskus on helposti muunneltavissa auto- ja puu- sekä metalliteollisuuden tuotekoulutuksiin. Hyvien kulkuyhteyksien varrella sijaitseva koulutuskeskus tarjoaa käyttöönnne myös ruokailutilan keittiöineen ja saunaosaston.

Koulutuskeskuksesta vastaa nimetty vastuuhenkilö, joka tekee tarvittavat valmistelut, jotta koulutus etenee mahdollisimman sujuvasti jolloin osallistujat voivat keskittyä varsinaiseen asiaan.

Pro-Väriin koulutuskeskuksessa on mahdollista kouluttaa suurikin ryhmä samanaikaisesti, mutta käytäntö on osoittanut, että koulutuksesta saa parhaan edun irti, kun ryhmäkoko on noin 5-10 henkilöä. Tällöin jokaiselle riittää koko ajan tehtävää, ja maalien sekä lakkojen ruiskutusharjoituksissa muut osallistujat voivat seurata koulutusta maalausammion ulkopuolelta, ikkunoiden takaa.

Voitte järjestää henkilökunnalle myös useamman päivän koulutuksia Pro-Väriin tiloissa. Yöpyminen sujuu miellyttävästi palkitun ja suosituksen yhteistyökumppanimme hotelli Fjälarin tiloissa.

Koulutuskeskus tarjoaa hyvän mahdollisuuden kouluttaa omaa henkilökuntaa ja omia asiakkaita. Paras myyntivalttihan on asiansa osaava ja tuotteensa tunteva henkilöstö, onpa kyse sitten myyjistä tai maalareista.

Kouluttajina toimivat oman tekniikkomme lisäksi yhteistyökumppanimme edustajat, joten tarjolla on alan kansainvälinen viimeisin tieto ja osaaminen. Tarvittaessa pyydämme teidän kouluttamaan paikalle. Kannattaa myös muistaa, että koulutuksissa ei ole kyse pelkästään uutuusien esittelystä ja niihin tutustumisesta vaan myös tuotetietouden ylläpidosta.

Myös oma henkilökuntamme testaa uusia tuotteita koulutuskeskuksessa ennen tuotteen päätymistä myyntiin. Edustajamme ovat aina ajan tasalla uusienkin tuotteiden oikeista käyttömenetelmistä.

Koulutus ei mene koskaan hukkaan, joten mikä päivä varataan teidän henkilökunnallenne? Räätelöidään teille sopiva koulutuspaketti.

Lisätietoja koulutuksista antavat:

Susanna Hutka  
010 323 4217  
susanna.hutka@provvari.fi

Ollipekka Jaatinen  
010 315 3115  
ollipekka.jaatinen@provvari.fi



## Pro-Väri ja Pro-Väri Importin Asiakasillat



Tänä vuonna Pro-Väri juhlii 35-vuotista taivaltaan. Historiaamme mahtuu monen näköistä, ja yksi osa historiaamme on asiakasillat. Olemme järjestäneet niitä vuosien saatossa ja nyt juhluvuonna järjestämme entistä enemmän asiakasilloja.

Kevään aikana järjestämme useamman asiakasillan, jossa esitellään edustamiamme tuotteita, ja myös sinulla on mahdollisuus kokeilla loistavia tuotteitamme. Ilta huipentuu huutokauppaan.

Tiedotamme tapahtumien sisällöistä ja ajankohdista lisää hieman myöhemmin, mutta pienenä paljastuksena voimme kertoa, että seuraava asiakasilta järjestetään Turun Ammattiopistosäätiön tiloissa (Teijonkatu 5, Turku) tiistaina **17.4.2018 klo 17-20**.

Halutessasi sinullakin on mahdollisuus osallistua asiakasilltamme! Pääset kokeilemaan Silcon ja Evercoatin kittejä, saat lisätietoa DeBeerin auto- ja teollisuusmaaleista - pääset myös kokeilemaan maalausta DeBeerin tuotteilla. Voimme halutessasi sopia koemaalauksesta luonasi, jolloin teknikkomme tulee myyjän kanssa auttamaan sinut alkuun. Tarjoamme illan aikana pientä purtavaa.

**Ilmoittaudu asiakasilltaan viimeistään 3.4.2018** Heidi Rantamäelle, [heidi.rantamaki@proviri.fi](mailto:heidi.rantamaki@proviri.fi) p. 010 315 3114



## Henkilökuntamme esittäytyy:



### KUKA OLET?

*Ollipekka Jaatinen, 35-vuotias tekninen myyjä Kellokoskelta.*

### MITEN KAUAN OLET OLLUT PRO-VÄRISSÄ / MITÄ TEIT AIEMMIN?

Aloitin työt Pro-Väri Import Oy:ssä 1.10.2017. Tätä ennen työskentelin automaalarina Toyotan merkkiliikkeissä 11 vuotta. Ennen maalausuraa opiskelin myös ajoneuvoasentajaksi. Minulla on melko pitkä kokemus maalaamisesta, ja se on yksi suurimmista vahvuuksistani nykyisessä työssäni.

### TOIMENKUVASI PRO-VÄRISSÄ?

Vastaan Etelä-Suomen teknisestä tuesta, mutta tarvittaessa matkustan kauemminkin. Toimenkuvaani kuuluu myös myynti Etelä-Suomen alueella.

### PARASTA TYÖSSÄSI?

Asiakkaan auttaminen ja ongelmienratkaisu ovat ehdottomasti parasta, ongelma kuin ongelma - se on tehty ratkaistavaksi, jotta asiakas pääsee loistamaan.

### TERVEISET LUKIJOILLE

Ei ole niin pientä ongelmaa, ettei minun voisi ottaa yhteyttä.



# Laatua kustannustehokkaasti

Silco on eurooppalainen valmistaja, joka on keskittynyt valmistamaan automaalaamoissa käytettäviä tuotteita, maaleja, kittejä ja lakkoja. Oma tuotekehitys ja tuotanto takaavat nopean reagoinnin asiakkaiden vaatimuksiin ja mahdollistavat tuotevalikoiman laajentamisen sekä räätälöinnin. Silcon tuotevalikoima kattaa myös maalauksen ohessa tarvittavat oheistuotteet, kuten erilaiset pesu- ja puhdistusaineet, hiomatarvikkeet, teipit, suojaustarvikkeet, telineet, erilaiset autohoitotuotteet jne. Kyseessä on laaja tuotekokonaisuus, joka lähtee itse tuotteista, tuotteiden markkinointimateriaalista ja tuotteiden pakkauksista. Myös tuotepakkaukset ovat hyvin myyvän näköisiä ja niistä huokuu tinkimätön laatu. Tuotevalikoima on laaja ja erittäin laadukas. Hintatasoltaan tuotteet ovat hyvin kilpailukykyisiä ja näin palvelevat myös valveutunutta asiakaskuntaamme. Silco valmistaa itse kaikki maalit ja lakat sekä toimii läheisessä yhteistyössä DeBeerin kanssa. Silcon tuotteet sopivat saumattomasti yhteen DeBeerin tuotteiden kanssa, ja ne on testattu Silcon toimesta.

Pro-Väri Import Oy toimii Silcon tuotteiden virallisena maahantuojana pohjoismaissa. Varastovalikoimaa laajennetaan aktiivisesti, jotta voimme toimittaa tuotteet mahdollisimman nopeasti. Silcon tehtaan kanssa tehdään tiivistä yhteistyötä, jolloin pystymme tarjoamaan asiakkaillemme parhaan mahdollisen tuen näiden teknisten tuotteiden käyttämiseksi. Kaikki varastovalikoimaan otettavat tuotteet testataan ensin oman teknikkomme toimesta ja sitten valikoiduilla asiakkailla, jotta varmistutaan siitä, että tuotteet soveltuvat juuri Pro-Väriin asiakkaiden käyttöön. Meille edustamiemme tuotteiden korkea laatu ja toimivuus ovat kunnia-asia.



[www.automaalit.fi](http://www.automaalit.fi)



Pro-Väri Import avaa pian uudet kotisivut osoitteessa [www.automaalit.fi](http://www.automaalit.fi)

Verkkokaupamme ja portaali palvelee jatkossakin osoitteessa [www.provari.fi](http://www.provari.fi).